مسرد المفاهيم والمصطلحات

مهارات العرض التقديمي

العرض التقديمي: طريقة لتقديم المعلومات والبيانات ونتائج البحوث وعرضها، تُستخدم في لقاءات متعددة، مثل: الاجتماعات، والمؤتمرات، والدورات.

مهارات العرض التقديمي: هي مجموعة من المهارات التي تساعد الفرد على إعداد عرض للمعلومات والأفكار وتقديمه بصورة منظمة وجذابة ومؤثرة أمام الجمهور.

الاتصال الفعّال: هو القدرة على نقل الأفكار والمعلومات إلى الآخرين بوضوح وسهولة بما يحقق الفهم والتفاعل.

لغة الجسد: هي استخدام حركات الجسم وتعابير الوجه والإيماءات والتواصل البصري لدعم الرسالة التي يقدمها المتحدث.

وسائل الدعم البصرية: هي الوسائل التي تساعد على توضيح المعلومات وجذب انتباه الجمهور، مثل: الصور، والرسوم البيانية، والشرائح التقديمية.